

Международная конференция по системам водоподготовки и жизнеобеспечения аквариумов и бассейнов для содержания животных «Водяной -2020»
14-16 октября 2019 года в г. Анапа

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПАРТНЕРАМ

Оргкомитет Международной конференции по системам жизнеобеспечения аквариумов и бассейнов для содержания животных «Водяной-2020» приглашает производителей и поставщиков оборудования и материалов для систем жизнеобеспечения и иные организации принять участие в партнерской поддержке Конференции.

Партнерами Конференции могут являться любые российские и зарубежные юридические и физические лица, разделяющие цели и задачи Конференции и сделавшие вклад в ее организацию и проведение. Вклад может быть осуществлен в виде материальной, финансовой, технической или (по согласованию) иной поддержки в соответствии с условиями заключаемого договора.

В зависимости от объема оказываемой партнерской поддержки Партнеры Конференции получают статус:

МЕГА-ПАРТНЕР

Партнерский взнос – от 150 000 руб (2 000 Евро или 2 300 Долларов США)

Партнерский пакет включает в себя:

1. Предоставление статуса Мега -партнера конференции с выдачей соответствующего сертификата.
2. Размещение на сайте конференции фирменного наименования или товарного знака компании Мега-партнера с указанием категории партнерства и с активной ссылкой на действующую Веб-страницу компании.
3. Предоставление выставочной площади или «Зоны Мега-партнера» в выставочной зоне до 12 кв.м. (приоритетный выбор).
4. Размещение фирменного наименования или товарного знака компании Мега-партнера с указанием категории партнерства в рекламных и информационных материалах конференции, информационных письмах, пресс-релизах, сообщениях Оргкомитета конференции в средствах массовой информации до начала, во время и после окончания работы конференции.
5. Размещение двух рекламных баннеров компании Мега-партнера в месте проведения конференции на весь период проведения.
6. Выступление представителя компании Мега-партнера с приветственной речью к участникам конференции на открытии конференции.
7. Презентация-выступление представителя компании Мега-партнера в пленарной сессии программы конференции (до 20 минут).
8. Участие 3 представителей компании Мега-партнера в конференции без оргвзноса.
9. Распространение рекламно-информационных материалов компании Мега-партнера (брошюр, буклетов, листовок и т.д.) среди участников конференции в период проведения.
10. Размещение рекламных страниц в печатном сборнике докладов конференции (2 полноцветных страницы).
11. Размещение рекламного ролика/заставки Мега-партнера на экране в зале Конференции в перерывах (предоставляется Партнером).
12. Трансфер представителей Мега-партнера из аэропорта/вокзала до места проведения конференции и обратно.
13. Участие в специальной культурной программе – 3 представителя.
14. Участие в банкете – 3 представителя.



СУПЕР-ПАРТНЕР

Партнерский взнос – от 110 000 рублей (1 500 евро или 1 700 долларов США)

1. Предоставление статуса Супер-партнера конференции с выдачей соответствующего сертификата.
2. Предоставление выставочной площади или «Зоны Супер-партнера» в выставочной зоне до 9 кв.м.
3. Размещение на сайте конференции фирменного наименования или товарного знака компании Супер-партнера с указанием категории партнерства и с активной ссылкой на действующую Веб-страницу компании.
4. Размещение фирменного наименования или товарного знака компании Супер-партнера с указанием категории спонсорства в рекламных и информационных материалах конференции, информационных письмах, пресс-релизах, сообщениях Оргкомитета конференции в средствах массовой информации до начала, во время и после окончания работы конференции.
5. Размещение рекламного баннера компании Супер-партнера в месте проведения конференции на весь период проведения.
6. Презентация-выступление представителя компании Супер-партнера в пленарной сессии программы конференции (до 15 минут),
7. Участие 2 представителей компании Супер-партнера в конференции без оргвзноса.
8. Распространение рекламно-информационных материалов компании Супер-партнера (брошюр, буклетов, листовок и т.д.) среди участников конференции в период проведения.
9. Размещение рекламных страниц в печатном сборнике докладов конференции (одна полноцветная страница).
10. Трансфер представителей Супер -партнера из аэропорта/вокзала до места проведения конференции и обратно.
11. Участие в специальной культурной программе – 2 представителя.
12. Участие в банкете – 2 представителя.

ПАРТНЕР

Партнерский взнос – от 75 000 руб (1 000 Евро или 1 200 Долларов США)

Партнерский пакет включает в себя:

1. Предоставление статуса Партнера конференции.
2. Предоставление выставочной площади или «Стола Партнера» в выставочной зоне до 6 кв.м.
3. Размещение на сайте конференции фирменного наименования или товарного знака компании Партнера с указанием категории партнерства и с активной ссылкой на действующую Веб-страницу компании.
4. Размещение фирменного наименования или товарного знака компании Партнера с указанием категории партнерства в рекламных и информационных материалах конференции, информационных письмах, пресс-релизах, сообщениях Оргкомитета конференции в средствах массовой информации до начала, во время и после окончания работы конференции.
5. Презентация-выступление представителя компании Партнера в пленарной сессии программы конференции (до 10 минут).
6. Распространение рекламно-информационных материалов в «Пакете участника конференции».
7. Участие одного представителя компании Партнера в конференции без оргвзноса.
8. Участие в специальной культурной программе – один представитель.
9. Участие в банкете – один представитель.



ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ СПОНСОРСКИЕ УСЛУГИ

Мы так же подготовили для Вас ряд дополнительных спонсорских услуг, которые, возможно, вас заинтересуют.

Если вы хотите расширить свой партнерский пакет, мы можем предоставить вам следующие услуги.

1. Официальный спонсор вечеринки Vodyanoy Party!

Вы можете спонсировать After Party первого дня конференции.

Бюджет вечеринки зависит от ваших финансовых возможностей и обсуждается с организаторами.

Что это даёт: Официальный статус «Спонсор Vodyanoy Party!», отдельная страница в брошюре конференции с информацией о вечеринке и вашим логотипом, информация о вечеринке с указанием вас на сайте конференции, а так же в пресс-релизах и анонсах будет указано, что именно вы являетесь спонсором Vodyanoy Party!

2. Спонсор кофе-брейка.

В течение конференции будет проводиться несколько кофе-брейков. Вы можете спонсировать их. Стоимость и детали оговариваются с организаторами.

Что это даёт: Кроме основного спонсорства Вы получаете статус «Спонсор кофе-брейка».

Об этом будет объявлено в перерывах, на сайте конференции, в брошюре конференции, так же в зале где будут проходить кофе-брейки будут размещены баннеры с вашими логотипами и информацией о том, что спонсором кофе-брейка является именно ваша компания, на столах лежать дополнительные рекламные материалы о компании. Есть также возможность брендирования салфеток и сахарных стикеров логотипом вашей компании. При желании девушек-официанток можно будет одеть в футболки с логотипами вашей компании.

3. Спонсор футболок.

Как вы знаете, из всей промо-продукции футболки являются самым любимым сувениром участников, их с удовольствием носят даже после окончания конференции, распространяя тем самым рекламу о вашей компании.

Что это даёт: На футболках для участников конференции в дополнении к логотипу конференции будет логотип, слоган, вэб-адрес или любая другая информация на ваш выбор о вашей компании. Футболки могут быть включены в стандартный пакет участников.

Стоимость и тираж обсуждается с организаторами.

5. Спонсор бейджей.

Ваш логотип будет располагаться на вкладыше с тыльной стороны бейджей, а так же на ленточках всех участников конференции.

Что это даёт: дополнительный пиар вашей компании. Бейджи имеют свойство произвольно переворачиваться, в результате вместо имени и фамилии участника все будут видеть логотип вашей компании.

Если представленные выше партнерские пакеты не вполне соответствуют вашим пожеланиям, мы можем составить индивидуальный партнерский пакет непосредственно для вашей компании, учитывая ваши особые пожелания. Мы готовы предоставить дополнительную информацию и рассмотреть все взаимовыгодные предложения.

МЫ БУДЕМ ИСКРЕННЕ РАДЫ ВИДЕТЬ СРЕДИ ПАРТНЕРОВ КОНФЕРЕНЦИИ ВАШУ КОМПАНИЮ!

По вопросам партнерства обращаться:

Тел. +7 911 922 9326, info@vodyanoy.org, Андрей Кочнев

Сайт конференции - www.vodyanoy.org

