

**Международная конференция по системам водоподготовки и жизнеобеспечения аквариумов и бассейнов для содержания животных «Водяной -2020»**  
**14-16 октября 2020 года в г. Анапа**

**ПРЕДЛОЖЕНИЯ ПАРТНЕРАМ**

Оргкомитет Международной конференции по системам жизнеобеспечения аквариумов и бассейнов для содержания животных «Водяной-2020» приглашает производителей и поставщиков оборудования и материалов для систем жизнеобеспечения и иные организации принять участие в партнерской поддержке Конференции.

Партнерами Конференции могут являться любые российские и зарубежные юридические и физические лица, разделяющие цели и задачи Конференции и сделавшие вклад в ее организацию и проведение. Вклад может быть осуществлен в виде материальной, финансовой, технической или (по согласованию) иной поддержки в соответствии с условиями заключаемого договора.

В зависимости от объема оказываемой партнерской поддержки Партнеры Конференции получают статус:

**МЕГА-ПАРТНЕР**

**Партнерский взнос – от 150 000 руб ( 2 000 Евро или 2 300 Долларов США)**

Партнерский пакет включает в себя:

1. Предоставление статуса Мега -партнера конференции с выдачей соответствующего сертификата.
2. Размещение на сайте конференции фирменного наименования или товарного знака компании Мега-партнера с указанием категории партнерства и с активной ссылкой на действующую Веб-страницу компании.
3. Предоставление выставочной площади или «Зоны Мега-партнера» в выставочной зоне до 12 кв.м. (приоритетный выбор).
4. Размещение фирменного наименования или товарного знака компании Мега-партнера с указанием категории партнерства в рекламных и информационных материалах конференции, информационных письмах, пресс-релизах, сообщениях Оргкомитета конференции в средствах массовой информации до начала, во время и после окончания работы конференции.
5. Размещение двух рекламных баннеров компании Мега-партнера в месте проведения конференции на весь период проведения.
6. Выступление представителя компании Мега-партнера с приветственной речью к участникам конференции на открытии конференции.
7. Презентация-выступление представителя компании Мега-партнера в пленарной сессии программы конференции (до 20 минут).
8. Участие 3 представителей компании Мега-партнера в конференции без оргвзноса.
9. Распространение рекламно-информационных материалов компании Мега-партнера (брошюр, буклетов, листовок и т.д.) среди участников конференции в период проведения.
10. Размещение рекламных страниц в печатном сборнике докладов конференции ( 2 полноцветных страницы).
11. Размещение рекламного ролика/заставки Мега-партнера на экране в зале Конференции в перерывах (предоставляется Партнером).
12. Трансфер представителей Мега-партнера из аэропорта/вокзала до места проведения конференции и обратно.
13. Участие в специальной культурной программе – 3 представителя.
14. Участие в банкете – 3 представителя.



## СУПЕР-ПАРТНЕР

**Партнерский взнос – от 110 000 рублей (1 500 евро или 1 700 долларов США)**

1. Предоставление статуса Супер-партнера конференции с выдачей соответствующего сертификата.
2. Предоставление выставочной площади или «Зоны Супер-партнера» в выставочной зоне до 9 кв.м.
3. Размещение на сайте конференции фирменного наименования или товарного знака компании Супер-партнера с указанием категории партнерства и с активной ссылкой на действующую Веб-страницу компании.
4. Размещение фирменного наименования или товарного знака компании Супер-партнера с указанием категории спонсорства в рекламных и информационных материалах конференции, информационных письмах, пресс-релизах, сообщениях Оргкомитета конференции в средствах массовой информации до начала, во время и после окончания работы конференции.
5. Размещение рекламного баннера компании Супер-партнера в месте проведения конференции на весь период проведения.
6. Презентация-выступление представителя компании Супер-партнера в пленарной сессии программы конференции (до 15 минут),
7. Участие 2 представителей компании Супер-партнера в конференции без оргвзноса.
8. Распространение рекламно-информационных материалов компании Супер-партнера (брошюр, буклетов, листовок и т.д.) среди участников конференции в период проведения.
9. Размещение рекламных страниц в печатном сборнике докладов конференции ( одна полноцветная страница).
10. Трансфер представителей Супер -партнера из аэропорта/вокзала до места проведения конференции и обратно.
11. Участие в специальной культурной программе – 2 представителя.
12. Участие в банкете – 2 представителя.

## ПАРТНЕР

**Партнерский взнос – от 75 000 руб ( 1 000 Евро или 1 200 Долларов США)**

Партнерский пакет включает в себя:

1. Предоставление статуса Партнера конференции.
2. Предоставление выставочной площади или «Стола Партнера» в выставочной зоне до 6 кв.м.
3. Размещение на сайте конференции фирменного наименования или товарного знака компании Партнера с указанием категории партнерства и с активной ссылкой на действующую Веб-страницу компании.
4. Размещение фирменного наименования или товарного знака компании Партнера с указанием категории партнерства в рекламных и информационных материалах конференции, информационных письмах, пресс-релизах, сообщениях Оргкомитета конференции в средствах массовой информации до начала, во время и после окончания работы конференции.
5. Презентация-выступление представителя компании Партнера в пленарной сессии программы конференции (до 10 минут).
6. Распространение рекламно-информационных материалов в «Пакете участника конференции».
7. Участие одного представителя компании Партнера в конференции без оргвзноса.
8. Участие в специальной культурной программе – один представитель.
9. Участие в банкете – один представитель.



## ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ СПОНСОРСКИЕ УСЛУГИ

Мы так же подготовили для Вас ряд дополнительных спонсорских услуг, которые, возможно, вас заинтересуют.

Если вы хотите расширить свой партнерский пакет, мы можем предоставить вам следующие услуги.

### 1. Официальный спонсор вечеринки Vodyanoy Party!

Вы можете спонсировать After Party первого дня конференции.

Бюджет вечеринки зависит от ваших финансовых возможностей и обсуждается с организаторами.

*Что это даёт:* Официальный статус «Спонсор Vodyanoy Party!», отдельная страница в брошюре конференции с информацией о вечеринке и вашим логотипом, информация о вечеринке с указанием вас на сайте конференции, а так же в пресс-релизах и анонсах будет указано, что именно вы являетесь спонсором Vodyanoy Party!

### 2. Спонсор кофе-брейка.

В течение конференции будет проводиться несколько кофе-брейков. Вы можете спонсировать их. Стоимость и детали оговариваются с организаторами.

*Что это даёт:* Кроме основного спонсорства Вы получаете статус «Спонсор кофе-брейка».

Об этом будет объявлено в перерывах, на сайте конференции, в брошюре конференции, так же в зале где будут проходить кофе-брейки будут размещены баннеры с вашими логотипами и информацией о том, что спонсором кофе-брейка является именно ваша компания, на столах лежать дополнительные рекламные материалы о компании. Есть также возможность брендирования салфеток и сахарных стикеров логотипом вашей компании. При желании девушек-официанток можно будет одеть в футболки с логотипами вашей компании.

### 3. Спонсор футболок.

Как вы знаете, из всей промо-продукции футболки являются самым любимым сувениром участников, их с удовольствием носят даже после окончания конференции, распространяя тем самым рекламу о вашей компании.

*Что это даёт:* На футболках для участников конференции в дополнении к логотипу конференции будет логотип, слоган, вэб-адрес или любая другая информация на ваш выбор о вашей компании. Футболки могут быть включены в стандартный пакет участников.

Стоимость и тираж обсуждается с организаторами.

### 5. Спонсор бейджей.

Ваш логотип будет располагаться на вкладыше с тыльной стороны бейджей, а так же на ленточках всех участников конференции.

*Что это даёт:* дополнительный пиар вашей компании. Бейджи имеют свойство произвольно переворачиваться, в результате вместо имени и фамилии участника все будут видеть логотип вашей компании.

**Если представленные выше партнерские пакеты не вполне соответствуют вашим пожеланиям, мы можем составить индивидуальный партнерский пакет непосредственно для вашей компании, учитывая ваши особые пожелания. Мы готовы предоставить дополнительную информацию и рассмотреть все взаимовыгодные предложения.**

**МЫ БУДЕМ ИСКРЕННО РАДЫ ВИДЕТЬ СРЕДИ ПАРТНЕРОВ КОНФЕРЕНЦИИ ВАШУ КОМПАНИЮ!**

По вопросам партнерства обращаться:

Тел. +7 911 922 9326, [info@vodyanoy.org](mailto:info@vodyanoy.org), Андрей Кочнев

Сайт конференции - [www.vodyanoy.org](http://www.vodyanoy.org)

